

회사소개서

- 베트남사업 제안서

유하컴퍼니
(YOOHA COMPANY)



1. 회사 일반현황

회사명	유하 컴퍼니	대표자	장지선
사업분야	유통/컨설팅/전시/여행	사업자번호	0317315601
주 소	Saigon Paragon Building, Nguyen Luong Bang, Q7, HCM		
전화번호	090 210 7148	이메일	choi@yoocha.vn
베트남 업력	총 10년 이상(2016년 7월~현재)		

2. 회사 연혁

○ 2019년~2021

- JC International 설립
- 화장품 수입 유통업 및 베트남 시장조사 및 컨설팅 사업
- 2B Bio 베트남 총판/수입/유통
(한국 피부과, 성형외과 사용 벨기에 유명 화장품 브랜드)
- 중국 생산 의류 베트남 수입 유통

○ 2022년~현재

- YOOHA COMPANY로 법인명 전환
- 신규 사업 여행업/컨설팅 추가 따른 법인명 변경
- 각종 소비재(화장품, 식품 등) 베트남 수입/유통 판매
- 기업/정부기관 고객 베트남 시장개척단, 수출지원 행사 서비스 제공

3. 회사 홈페이지/SNS

○ 웹사이트

- 수입유통/컨설팅(yoocha.vn), 여행사(yoohatour.com)
- 스파(Theelospa.com, Evinspa.com)

○ 네이버 블로그

- 수입유통/컨설팅(유하컴퍼니), 여행사(유하베트남)

○ 유튜브

- 유하베트남

1. 회사 인적현황

- 18명 정규직원 보유(한국인 경영진 2명 포함)
 - 베트남 인력 15명 한국어 가능
- 한국인 경영진 2명 베트남어/영어 유창
 - 15년 영업 실무 경력 및 베트남 활동 경력 10년 이상

2. 주요 경영진 소개

	○ 장지선 대표 ○ 중앙대학교 경영대학원 석사 졸업 ○ 주요 경력 - LG서브원(MRO) 영업팀 근무 - 베트남 메인일렉콤 영업팀장 근무(삼성 휴대폰 1차벤더) - JC International 설립(화장품, 의류 수입 유통) : 벨기에 고기능성 화장품 브랜드 2B Bio Beauty 베트남 총판 : 각종 한국 화장품 브랜드 수입유통(선크림, 수딩크림 등) - 유하컴퍼니 설립(수입유통, 경영컨설팅, 유통, 스파, 여행업)
	○ 최규연 총괄 이사(컨설팅/유통부분) ○ 충남대 경영학과 졸업 ○ 주요 경력 - 해병대 장교 근무 - 삼성전자 무선사업부(휴대폰) 해외영업팀 근무 - 오리온 베트남 영업팀 근무 - 한스바이오메드(화장품/의료기기 코스닥 상장) 베트남 법인장 - 그 외 삼성 부품사 1차벤더, 컨설팅사 근무
	○ Dang Thi Huyen 팀장(컨설팅/유통부분) ○ Hue 외국어대학교 졸업, 가천대학교 경영학 석사 졸업 ○ 한국어 유창(토픽-한국어능력시험 5급 보유) ○ 주요 경력 - 영현(의류) 해외영업 담당 - JC International(화장품/의류) 베트남 내수 영업 - 유하컴퍼니 베트남 내수 유통/컨설팅 총괄

3. 최규연 이사(수입유통/수출컨설팅 담당) 주요 약력(총 15년)

○ 소비재 영업 경력(10년)

- 삼성전자 휴대폰 해외영업(콩고민주공화국 주재원 파견 경험)
- 오리온 베트남 영업팀 부팀장 근무
- 한스바이오메드(화장품/의료기기 코스닥 상장) 베트남 법인장 근무

○ 산업재 영업 경력(3년)

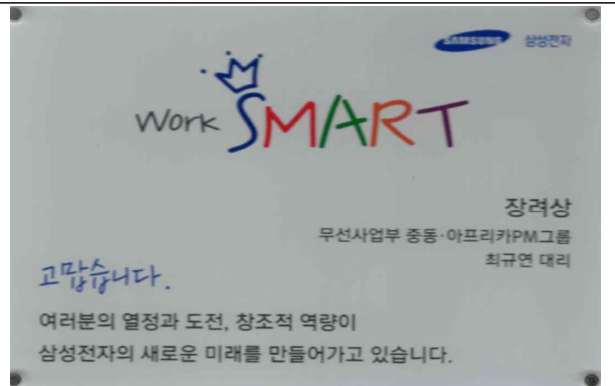
- 대영비나(삼성 호치민 가전/TV공장 1차 벤더) 영업물류팀장 근무
- 베트남 제조업체 대상 전력설비(히타치ABB, LS 등) 영업

○ 컨설팅 경력(1년)

- 베트남 수출방문단, 베트남 시장조사 등 다수 컨설팅 과업 수행



삼성전자 콩고 주재원 파견 근무



삼성전자 재직시 사내표창



오리온 식품 전시회 기획/참가



한스바이오메드 고객 제품 설명회



베트남 수출상담회 기획/수행(경북TP, 울산시청, 울산TP 등)



4. 유하컴퍼니 경쟁력

○ 경영진 오랜 해외영업 경력 기반 성과기반 수출컨설팅

- 대표 및 총괄이사 해외영업/해외시장 개척 실무 경력

- 총괄이사 삼성전자 재직시 해외 고객사 VIP고객 다수(50회 이상)
한국초청 의전행사 경력

- 다양한 품목(식품,화장품,산업재 등) 실제 현장 영업 경험 보유

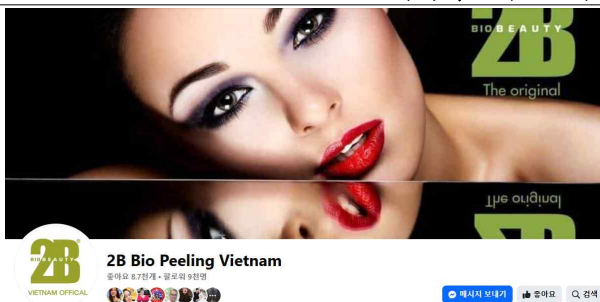
: 유럽/한국 화장품, 베트남 농산물/해산물 베트남 수입유통, 영업중

- 베트남 진성 바이어 정보 및 관련 네트워크 풍부

: 바이어 매칭후 다수 실질적 수출 성과



KT Bellest 농산물(라임, 아보카도, 고구마 등) 베트남 내수 판매



유럽/한국 화장품(2B Bio Peeling, 킨더퍼페츠) 베트남 수입 유통 판매



바이어 매칭 식품수출 확정 성과
(데이웰즈-JSTM VINA)



바이어 매칭 도금설비 투자 확정
(캠프-SMC)

○ 안정적 비컨설팅 분야 사업 영위(여행업, 스파)

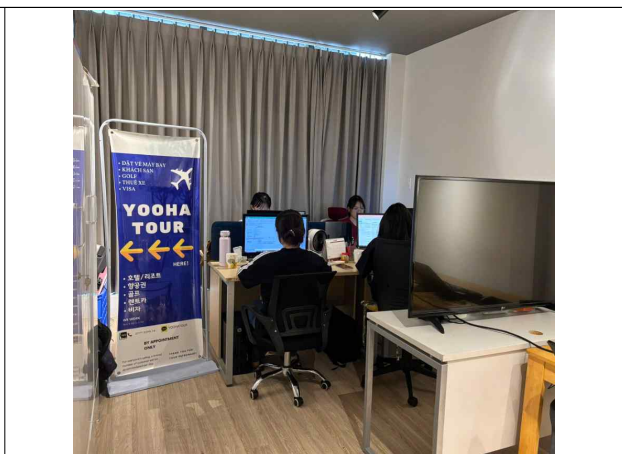
- 컨설팅/정부 지원사업 매출/수익 비중 30% 이하
- 컨설팅 사업의 안전성, 지속성 보장 및 지원
- 경쟁력 있는 서비스 수입료 및 높은 수준의 서비스 품질 가능
- 기존 여행사업 부분 연계한 고객서비스 부분 시너지 효과

○ 베트남 온/오프라인 사업체 구축/운영 및 조직/인프라 보유

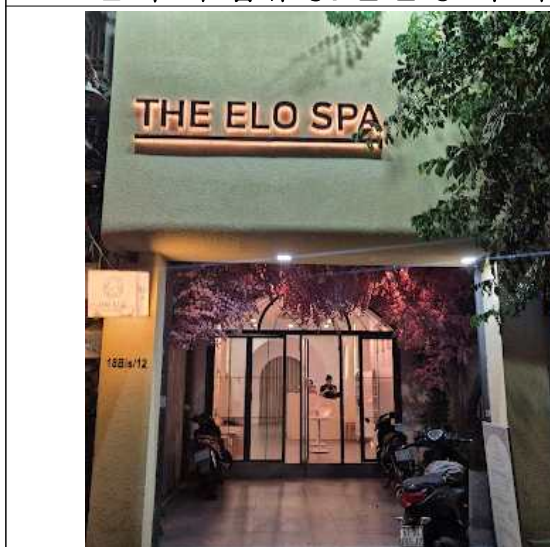
- 본사 수입유통/수출 컨설팅 전담 인력 보유
: 수입유통과 수출컨설팅 인력의 일원화 통한 실질적 수출지원 가능
- 여행사 부서 보유 및 호치민 시내 스파 2곳 운영
- 베트남 다양한 유통 및 산업재 파트너 긴밀한 협업 네트워크 보유
: K-Market 등의 베트남 대형 유통, 대형 산업재(철강 등) 회사 등



본사 수입유통/컨설팅 부서



여행사 부서



호치민 운영 스파1



호치민 운영 스파2

III

주요 서비스

1. 베트남 시장조사

- 오투기 베트남, 각종 중소기업 등 베트남 시장조사 다수 수행



2. 베트남 시장개척단 행사 지원/수행

- 정부기관/중소기업 베트남 출장 및 수출지원 행사 수행
- 베트남 대형/진성 바이어 미팅 주선



3. 베트남 전시회 행사 참관/참가 지원

- 베트남 100여개 이상 전문전시회 DB 및 네트워크 보유
- 베트남 전시회 참관 원스톱 지원(부스 임차/인테리어/통역/비즈 매칭)
- 베트남 전시회 참가 연계 수출방문단 지원



베트남 AutoTech(자동차 액세서리 전문) 전시회 사례

4. 기업/정부기관 베트남 봉사활동/출장/워크샵/포상휴가 지원

- 기관(한국어 교육원) 및 다수 기업 베트남 출장/포상 휴가 지원 수행



호치민 한국어 교육원
우수학생 연수/행사

유니메드 제약 호치민 포상휴가

5. 베트남 내수 Retail 영업대행 서비스

- 베트남 30여개 MT(Modern Trade, 현대 유통) Retailer 영업 대행
 - 베트남 전체 8,000여개 매장, 베트남 유통 30% 점유 고급 채널
- 베트남 전체 MT 3~6개월 내 명확한 결론 도출 가능
 - 판매 성사 혹은 거절(거절시 명확한 사유 확인)
- 오랜 기간 베트남 내수 직접 영업 경력/인프라/인적조직 보유
 - 삼성전자 휴대폰, 오리온 제과, 한스바이오테드(화장품, 의료기기), 냉동수산물(삼진어묵, 은하수산) 다양한 소비재 직접 영업 경력
 - 현재 농산물(KT Bellest), 해산물, Kinder Puppst(저자극성 화장품) BM Line(고기농성 화장품 브랜드) 베트남 직접 영업 수행 중

GS25 Mã NCC/ Supplier Code: --- Tên NCC/ Supplier Name: --- Incharged MD:		LIÊN HIỆP HTX THƯƠNG MẠI TP. HCM PHÒNG GIAO DỊCH NHÀ CUNG CẤP Số: 595/2025/GDNCC		Cộng Hòa Xã Hội Chủ Nghĩa Việt Nam Độc Lập - Tự Do - Hạnh Phúc Tp. Hồ Chí Minh, ngày 09 tháng 4 năm 2025		
TRADING TERM		Điều khoản/ Term		THƯ THÔNG TIN NHÀ CUNG CẤP Về: Thông tin kết quả chào hàng Kính gửi: CÔNG TY TNHH		
Doanh số mua dự kiến/ Purchase Amount Số lượng cửa hàng dự kiến/ Store Qty				'Saigon Co.op xin chân thành cảm ơn sự hợp tác của Quý Nhà Cung Cấp liên quan đến việc chào hàng mới vào kinh doanh tại hệ thống của chúng tôi. Căn cứ biên nhận hồ sơ chào hàng số: B002/01/04/2025-17378 ngày 01/4/2025. Căn cứ kết quả xét duyệt hồ sơ chào hàng mới ngày 04/4/2025 từ Ban xét duyệt hàng hóa LH HTX TM TP. Hồ Chí Minh. Nay Phòng Giao Dịch Nhà Cung Cấp xin thông báo Kết quả chào hàng các mặt hàng của Quý Nhà Cung Cấp vào kinh doanh tại hệ thống Saigon Co.op, cụ thể:		
A	Điều kiện thanh toán, giao hàng, đổi trả hàng/ Payment, delivery, goods return condition	1 Thời hạn thanh toán/ Payment Term	30 days	Kết quả chào hàng	Ghi chú	
		2 Thời hạn đổi giá báo trước/ Change Price Duration	30 days			
		3 Thời hạn giao hàng/ Delivery Leadtime	3 days	Đồng ý tiếp nhận	Tự chối tiếp nhận	
		4 Đơn hàng tối thiểu/ Min Order	1,000,000			
		5 Thời hạn đổi trả báo trước/ Goods Return Time	7 days			
B	Chiết khấu trên giá/ Discount on invoice	1 Chiết khấu hóa đơn/ Discount on invoice				
		2 Chiết khấu hóa đơn đầu tiên/ First Order Discount				
		3 Chiết khấu khai trương cửa hàng/ Store Opening Discount (%)				
		1 Chiết khấu ưu đãi/ Incentive Discount				
		2 Chiết khấu hàng quý cho cửa hàng/ Quarterly discount for store				
C	Chiết khấu không điều kiện/ Unconditional Rebate	3 Chiết khấu thanh toán/ Payment Discount				
		4 Chi phí thiếp thiết kế/ Fee for GS25 Member's Card				
		5 Chi phí in quảng cáo và khuyến mãi/ The fee for Advertisement and Promotion	2,0%			
		6 Chi phí trưng bày/ Display Fee	5,000,000 (-VAT)			
		7 Chi phí nhập hàng/ Listing Fee	5,000,000 (-VAT)			
D	Chiết khấu có điều kiện/ Conditional Discount	8 Chi phí mã vạch/ Barcode Printing Fee				
		9 Hỗ trợ vận chuyển/ Delivery Support	5,0%			
		10 Hỗ trợ hủy hàng/ Disposal Support				
		1 Chi phí chạy hệ thống/ IT Support				
		2 Chiết khấu thanh toán đúng hạn/ Discount for Payment on time				
E	Chiết khấu khác/ Other Incomes	3 Chiết khấu doanh số theo bậc/ Step Discount				
		1 Chi phí khai trương cửa hàng mới/ Store Opening Fee (Value)				
		2 Hỗ trợ khuyến mãi hàng năm/ Yearly Promotion Support				
		3 Hỗ trợ sự kiện đặc biệt/ Support for Special Events				
		4 Hỗ trợ sinh nhật cửa hàng/Store anniversary				
Incharged MD: LUONG THI THAO DUYN Head of MD: NGUYEN THI THANH LOAN		TOTAL REBATE: 7.0%		Một lần nữa xin chân thành cảm ơn sự hợp tác với Quý Nhà Cung Cấp trong việc chào hàng mới vào hệ thống Saigon Co.op. Chân thành cảm ơn. Trân trọng.		
BETNAM GS25 nhập điểm xác định thông tin 사례 및 각종 수수료/비용 조건		BETNAM CoopMart nhập điểm 거절 통보문 사례 및 거절 사유				

6. 베트남 마켓센싱(유통 점검)

- 베트남 수출/유통이후 Retail 판매 점검 대행
- 마켓센싱 통한 베트남 시장정보 실시간 파악 및 회전을 증대



7. 베트남 주요 유통 판촉행사

- 베트남 주요 대형 유통 판촉 프로모션
 - 로컬 : Win Mart(4,000개 이상), Bach Hoa Xanh(1,000개 이상) 등
 - 한국계 : K-Market(140개), Youth Market(10여개) 등
- 각 자치단체 소비재(식품/화장품 등) 기업 5~10개 공동 참가 및 판촉

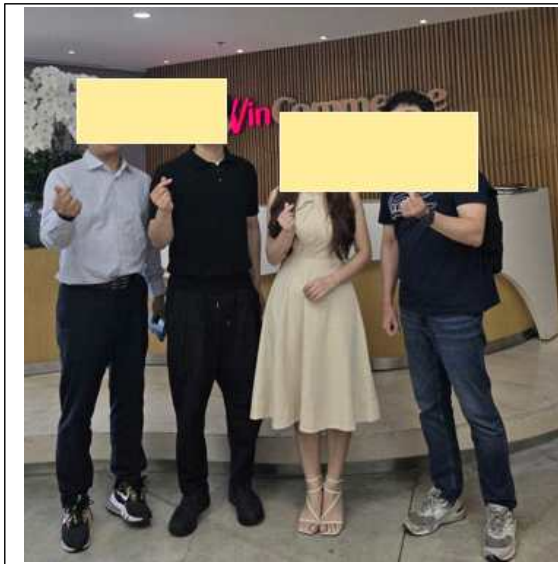


IV

회사 주요 이력 및 실적

1. 한국 정부기관/중소기업 베트남 시장개척단 행사 지원(2025년)

- 경북 테크노파크(TP) 베트남 시장개척단 행사 지원
 - 4개 기업 바이어 매칭 및 시장조사, 베트남 정부기관 미팅 주선
 - 로컬 최대유통 Win Mart, 한국계 최대 유통 K-Market 미팅 주선
 - **식품기업 수출 실적 달성(청도 냉동감말랭이 수출 성사)**
 - **섬유기업 수출 실적 달성(바이오매스 친환경 섬유소재 수출 성사)**



- 울산 북구청/울산 테크노파크(TP) 베트남 시장개척단 행사 지원
 - 3개 기업 바이어 매칭 및 시장조사, 베트남 정부기관 미팅 주선
 - **울산 세라믹 도금전문 기업 베트남 합작투자 협약 성과**
 - **: 베트남 대형 철강제조 회사 SMC(연매출 1조원) 도금설비 투자진행**



2. 한국 정부기관 베트남 수출업무 지원(2025년)

○ 강원도 베트남 바이어 네트워크 구축 및 수출활성화 수행기관

- 강원도 기업 10여개 베트남 시장개척 지원
- 유아용 저자극성 생활용품 기업(킨더 퍼페츠) 직접 수입 및 유통



킨더페페츠 샴푸앤바스(300ml)



킨더페페츠 베이비크림(300ml)

3. 고용노동부 산하 산업인력공단 베트남 사업 협업(2025년)

○ 산업인력공단 베트남 협업기관

- 한국 청년 베트남 취업 정책 베트남내 현장 실무 지원
: 베트남내 한국청년 인턴/취업 수용 Network 확보
- 베트남내 한국청년 취업활성화 위한 베트남 기업체 대응

4. 정부/기업 고객 베트남 출장/워크샵 행사 수행(2025년)

○ 경북교육청/호치민한국어교육원 교직원/학생 호치민 연수 지원



5. 각종 기관/기업 베트남 행사 지원

- 웹툰 플랫폼 기업 메메툰 호치민 발표회/워크숍 지원(2024년)



- 베트남 한국교육원 한-베 문화체험 캠프 지원(2023년)

- 남부지역 우수 베트남 학생단 북부지역 여행 및 문화 교류 행사 지원



- 유니메드 제약 기업 워크숍 행사 지원(2023년)

- 한국 유니메드 제약 우수사원 호치민 포상휴가/워크숍 행사 지원



- Snow Compoany(네이버 자회사) 기업 워크샵(2022년)
 - Snow 베트남 지사 인력 및 출장자 50여명 베트남 워크샵 지원

